



Cocktail networking ATN+ / 25 juin 2014

Profils des adhérents ATN+ recherchant des partenariats industriels.

MYSOFT

SYKIO

BITTLE

SMARTSHOP

VERBAHUIT

CINOV-IT

NEOCORETECH

BUSINESS CLOUD

PROLOGUE

DOCAPOST

SEKURI

FOTOLIA



ALTIX SOLUTIONS

Pour une informatique maîtrisée au service du développement des entreprises

Innovier accompagner et réussir

www.altixsolutions.fr

Notre proposition de valeur

Face à la mondialisation et à l'évolution rapide des technologies, les entreprises doivent se transformer pour rester compétitives. Plus les années passent, plus l'informatique se perfectionne, se complexifie et devient pour les entreprises, une source de questions souvent non résolues.

Le Cloud Computing est sans doute le moyen de répondre à cette situation en termes de flexibilité, de performance et d'agilité.

Cependant même si de solides arguments soutiennent l'adoption du Cloud Computing – la maîtrise des coûts, une meilleure réactivité aux changements du marché et une amélioration certaine de la productivité – le choix de ce nouveau modèle informatique par les entreprises, est loin d'être aussi simple. Beaucoup de questions se posent sur la sécurité et la qualité des services proposés. Comment s'y prendre ? En combien de temps ? Avec quels impacts sur l'organisation ? Par où commencer ? Quel budget prévoir ?

Pour répondre à ces questions, **ALTIX SOLUTIONS** a développé une approche adaptée avec deux services packagés : **FLEXCLOUD** et **LIVECLOUD**.

Notre cible

Les PME/PMI et en particulier les ETI sur l'ensemble du territoire national
Les collectivités locales et en particulier les communautés d'agglomération, les conseils généraux ...

Contact

Michel RATHIER

01 85 12 00 21

06 22 16 50 03

mrathier@altixsolutions.fr

Président-Fondateur





Bittle est l'éditeur de la première plateforme de reporting imaginée pour les utilisateurs sans compétences techniques accessibles en SaaS.

Quelques clics pour créer les indicateurs et tableaux de bord automatiquement à partir des fichiers sources hétérogènes et quelques clics pour les partager avec le monde entier.

www.bittle-solutions.com

#reporting#saas#cloud#tableau de bord

La valeur de votre offre

Pour faire face à l'explosion des Datas et le besoin croissant des dirigeants de décider rapidement, Bittle a créé un logiciel de reporting en mode SaaS qui permet à l'utilisateur, quelle que soit la taille de sa structure de leur donner du sens en temps réel. Très intuitif, quelques clics suffisent pour mesurer tant quantitativement que qualitativement ses données grâce à la mise en place d'indicateurs de performance spécifiques à son activité. Une fois les tableaux de bord construits, le mode « publication » permet de les partager en interne, au sein de l'entreprise, ou en externe vers son écosystème (clients, partenaires, fournisseurs ...) d'une manière totalement sécurisée et en quelques clics.

Vos cibles

Les TPE/PME souhaitant profiter d'un outil de reporting ne nécessitant pas de compétences informatiques spécifiques.

Les grands comptes désireux de pouvoir bénéficier d'une offre intégrée et personnalisable pour la gestion de leurs (Big) Datas.

Les collectivités locales et territoriales souhaitant acquérir un outil ultra-sécurisé et accessible via un cloud privé ou un cloud Souverain.

Partenariats recherchés

- ☆ Cabinets conseils.
- ☆ Editeurs de logiciels.
- ☆ Intégrateurs de solutions.



Contact

Christophe Suffys - Président
04.42.12.54.57
csuffys@bittle-solutions.com



BUSINESS CLOUD

Parce que le Numérique impacte désormais tous les secteurs d'activité, Business Cloud accompagne les entreprises et les collectivités dans leur adoption des solutions de Cloud Computing

www.business-cloud.fr

#Cloud #Google #SaaS

La valeur de notre offre

Business Cloud conseille les entreprises, déploie les solutions et assure l'adoption par les collaborateurs de nouveaux modes de travail collaboratifs et mobiles :

- pour quels usages les outils numériques ont-ils fait leurs preuves ?
- quels bénéfices concrets pourrais-je mesurer ?
- mon infrastructure actuelle est-elle « cloud-compatible » ?

Partenaire de Google Entreprise, notre expertise a été reconnue par la certification Premier Partner” .

Nos cibles

Les solutions Google Apps, Chromebook et Cloud Platform sont utilisées aussi bien par les PME, les grands comptes (Essilor, Véolia Environnement, Lafarge, Valeo, etc...) et les collectivités locales (Mairies, Communautés de Communes, CCI), et dans de nombreux secteurs d'activité (industrie, médias et communication, services, service public, conseil).

Partenariats recherchés

- ☆ Prescripteurs : Cabinet de Conseil, consultants
- ☆ Spécialistes Métier : Transport, Industrie, Media

Contact

Laurent JACQUET

Tél : 06 28 09 81 16

Mail : laurent.jacquet@business-cloud.fr



CINOV-IT

*La chambre professionnelle
des TPE PME du Numérique*

Représenter – Conseiller – Défendre

CINOV-IT, syndicat patronal, représente les 50.000 TPE-PME du Numérique. Avec ses 900 adhérents aujourd'hui (5 associations affiliées et partenaires), CINOV-IT atteint une masse critique pour se faire entendre. Notre plan de développement fixe un objectif de 2.500 adhérents pour 2015, notamment par croissance externe, en se rapprochant d'autres syndicats et groupements qui se reconnaîtront dans nos actions.

Nos actions

CINOV-IT est actif sur des enjeux majeurs

- Forte implication dans le Programme de Transition Numérique dont un des objectifs est la labellisation de centaines de conseillers au numérique privés, qui seront le guichet unique des PME désirant améliorer leurs usages des outils informatiques et web 2.0, à commencer par le Cloud Computing
- Forte implication dans l'optimisation de la relation donneurs d'ordre / Prestataires informatiques : partenariat CDAF/CINOV-IT, signature de la charte des relations inter-entreprises, actions pour un meilleur référencement des petites structures chez les donneurs d'ordre et pour un meilleur fonctionnement du marché
- Forte présence institutionnelle CINOV-IT : comités de filière, Association Pasc@line, Collectif du Numérique, Membre du collectif CNIL pour l'Education au Numérique, Action sur le pacte PME, Membre actif de la commission numérique de la CGPME, travail en collaboration étroite avec la médiation marchés publics et privés
- Participation au jury CATLAB de France IT délivrant le label ENR
- Participation à la refonte de la convention collective CINOV/SYNTEC
- Lobbying et relations directes avec notre Ministère de tutelle
- Réalisation d'enquêtes conjoncturelles par le syndicat largement reprise dans la presse spécialisée
- CINOV-IT est visible dans la presse et sur les Réseaux sociaux

Nos services

CINOV-IT met à la disposition de ses adhérents une large gamme de services : services juridiques, fiscaux, formation, modèles de contrat, assurance RC Pro,...

Contact

Alain PRALLONG, Président

a.prallong@cinov-it.fr

Secrétariat : 01.44.30.70.80 – numerique@cinov-it.fr

Docapost



*La révolution du Service client :
accompagner la mobilité des
entreprises via la contractualisation
100% numérique : Signea !*

Un levier pour la performance !

#numerique #signatureelectronique
#mobilité

www.docapost.com

Une réponse aux nouveaux enjeux du digital et de la mobilité

Disponible en mode multicanal, Signea de DOCAPOST répond aux nouveaux besoins des entreprises en matière de mobilité et de simplicité. Signea couvre l'ensemble des modes d'entrée en relation client (Web, Agence, Nomade, Télévente) et permet notamment de :

- Digitaliser la signature et simplifier les process documentaires.
- Réduire les coûts de traitement et les déplacements.
- Proposer des contractualisations en toute mobilité.
- Encourager des pratiques à la pointe de la technologie aux utilisateurs.
- Doubler le taux de transformation de nouveaux clients sur le web ou en télévente.
- Augmenter l'efficacité du back office.

Partenariats recherchés

- ☆ Des intégrateurs,
- ☆ Editeurs,
- ☆ Centrale d'achats,
- ☆ Distributeurs ...

afin de mettre en place des partenariats de distribution efficaces.

Contact

**Picard-Abezis Gaëlle / 0687222216 / gaelle.picard@docapost.fr /
Directrice des Partenariats**

Mysoft



Évitez les fautes ! Correcteur, dictionnaire, guide linguistique, Antidote est l'assistant indispensable pour bien écrire en français.

<http://www.mysoft.fr>

#orthographe #faute #dictionnaire

L'orthographe, la qualité de rédaction : des différenciateurs

Attention, danger : on peut *ne pas* se faire embaucher simplement parce que son curriculum vitae comporte des fautes, on peut *perdre* une affaire parce que sa proposition commerciale est truffée d'erreurs d'orthographe et de grammaire. À l'inverse des courriels ou autres documents bien rédigés, sans faute, connotent immédiatement une image de professionnalisme et de fiabilité : ils peuvent faire la différence !

Office, Antivirus... Antidote

Imagine-t-on aujourd'hui un PC sans une suite de type Office, sans antivirus ? Notre credo est le même : tout le monde a besoin d'un logiciel d'aide à la rédaction de type Antidote. Ce qui n'empêche pas qu'il y ait des cibles privilégiées pour lesquelles l'écriture est le fondement de leur activité : services de communication, sociétés de conseil, avocats, ...

Partenariats recherchés

- ☆ Distributeurs voulant promouvoir la qualité de l'écrit en commercialisant Antidote
- ☆ Éditeurs de solutions intégrant un éditeur de texte, pour intégration d'Antidote (via son API)

Contact

**Laurent Schuhl / 01 40 13 07 28 /
lpschuhl@mysoft.fr /
Directeur général**



NEOCORETECH



Virtualisez vos postes de travail en toute simplicité...

La valeur de votre offre

La virtualisation de postes de travail demande peu de temps de déploiement. En quelques clics, une entreprise peut déployer des centaines de PCs sur une ferme de serveurs et y ajouter des applications métiers. Une fois mises en place, les solutions de virtualisation permettent véritablement à l'entreprise des gains de temps dans les mises à jour futures. Outre la sécurité de la solution qui présente un second avantage, on peut également citer l'optimisation des coûts comme un point important, car la gestion centralisée des machines virtuelles permet des économies, notamment cas de dépannage.

Les solutions technologiques de ce style présentent également un aspect « Green » apprécié par l'entreprise. Enfin, la virtualisation des postes de travail permet de prendre le train de la mobilité car les solutions sont déclinables sur tablettes et smartphones, et ces solutions permettent également de mettre en place du télétravail.

Vos cibles

La virtualisation de poste de travail n'a pas de limite, elle peut intervenir dans le cadre de renouvellement de Parc, de déménagement de site, de gestion des sites distants, télétravail pour le personnel, sécurité des postes, migration de XP à Seven...De ce fait toute entreprise, collectivité, école, hopital, université peut envisager la virtualisation de poste de travail

Partenariats recherchés

- ☆ Nouveaux comptes
- ☆ Distributeurs de notre produit

Contact

**Albersdorfer / 0687377363 / wilfrid.albersdorfer@neocoretech.com /
Président.**

Prologue.

www.prologue.fr

PROLOGUE

Aider les entreprises dans la gestion des flux numériques et dans le déploiement de leurs applications vers le Cloud.

#Dématérialisation #Cloud

#Cloud Broker #Cloud Marketplace

La valeur de notre offre

- Rendre les entreprises plus performantes à l'aide de solutions de dématérialisation couvrant des flux numériques multi-métiers, de la réception jusqu'à la diffusion et l'archivage.

Offre Use it Flow

- Accompagner les entreprises dans leurs projets de déploiement vers le Cloud, en leur donnant la liberté de choisir un ou plusieurs Clouds et d'assurer l'intéropérabilité et la réversibilité

Offre Use it Cloud Broker, Marketplace

Nos cibles

- Tous les secteurs de l'industrie
- PME
- Grands Comptes
- Administrations

Partenariats recherchés

- Consultant Cloud
- Intégrateur de solutions

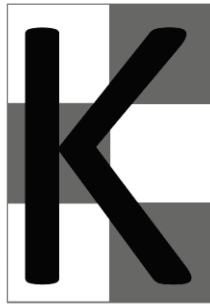
Contact

Najah Naffah

01.69.29.39.16

naffah@prologue.fr

Directeur Général



SeKuri

Société spécialisée en sécurité informatique. Security needs Strategy. SeKuri gives you a new one.

#securiteinformatique #cloud #IT

www.sekuri.eu

La valeur de votre offre

La société **SeKuri** propose une gamme globale de services orientés **sécurité informatique** :

- Audit de sécurité informatique
- Infrastructure Cloud & Virtualisation
- Conseil informatique
- Récupération de données informatiques

Notre philosophie repose sur les principes de **simplicité, transparence et optimisation** que peuvent apporter les services informatiques. Dotés de nos outils et compétences, ainsi qu'entourés de nos partenaires, nous nous vouons à offrir le meilleur accompagnement et développement de votre entreprise.

Notre valeur ajoutée : la démocratisation de l'accès à des solutions personnalisées et sécurisées, quels que soient la dimension et le secteur de votre activité.

Vos cibles

Les TPE et PME, situées en Île-de-France, des secteurs tels que immobilier, retail, industrie, cabinets, etc.

Les Grands Comptes, aux niveaux national et international, des secteurs tels que banques, assurances, luxe, médias, etc.

Partenariats recherchés

- ☆ Éditeurs et Grossistes de solutions logicielles et matérielles
- ☆ Ordres professionnels et Syndicats
- ☆ Institutions (Mairies, CCI, Offices de Tourisme, Établissement scolaires, Associations, ONG, etc...)

SeKuri

Contact

Lucien PINTO

Gérant

+33.6.45.08.83.05

+33.1.84.17.73.24

l.pinto@sekuri.eu



SMARTSHOP

www.smartshop.fr

Préparez vos courses en recevant les offres commerciales sur les produits de sa liste dans le magasin de son choix

Partagez votre liste au sein de votre communauté afin que chacun puisse rajouter ses envies & besoins

Bénéficiez d'offres supplémentaires lors de vos courses

#courses #promotions #communauté

La valeur de notre offre

Les envies et besoins d'un foyer ne sont jamais réunis et partagés au sein d'un document commun et évolutif. Les quantités ne sont jamais calculées automatiquement en fonction du planning et du rythme des activités du foyer (d'où un gaspillage et des déchets alimentaires).

Notre application permet à l'utilisateur de préparer sa liste de courses et met en avant les offres commerciales des produits de sa liste dans le magasin de son choix : ciblage des promotions en fonction des unités de besoins consommateurs, géolocalisation de ces promotions et « push magasin », calcul du panier et comparateur.

Nos cibles

Les membres de communautés (foyers familiaux, colocataires, ...) à la recherche d'outils simples pour créer, partager, alimenter des listes de courses tout en intégrant cette liste à un planning afin de varier les repas et d'en ajuster les quantités requises.

Les partenariats recherchés

- ☆ Ministère de la Santé : Programme National Nutrition Santé
- ☆ Ministère de l'Environnement : ADEME
- ☆ Collectivités locales : campagnes de communication de proximité
- ☆ Editeurs et imprimeurs de prospectus : dématérialisation prospectus

Contact

Thibault MARZLOFF / 06 60 62 79 05 / tmarzloff@smartshop.fr / Président



Des outils métiers complets pour la gestion et le développement des entreprises de services opérant de la délégation de personnels.

#ERP métier #SaaS #Workforce_mgmt

<http://www.sykio.fr>

La valeur de notre offre

Ogust[®] optimise vos processus de gestion et intègre notamment les fonctionnalités suivantes : CRM, gestion des ressources/planification/télégestion, devis, contrats, facturation, paie, comptabilité, extranets... Une approche métier tout-en-un unique qui saura être d'une aide précieuse dans votre quotidien. Ogust[®] est également disponible en Anglais.

Nos cibles

Les sociétés de services (services à la personne, délégation de personnels, centre de formation, intérim, etc.) désireuses de se doter d'un outil de gestion complet et adapté sur le « cloud ».

Partenariats recherchés

- ☆ Distributeurs SaaS ou Marketplace pour Ogust[®], notre progiciel de gestion pour la délégation de personnels,
- ☆ Sites BtoC pour y connecter nos services Ogustine[®], 1^{er} site de réservation en ligne de services opérés par des professionnels,
- ☆ Compagnies d'assurances pour proposer nos services de réservation en ligne de prestations de services Ogustine[®] en marque blanche dans le cadre de la gestion de sinistres de gré à gré,
- ☆ Investisseurs pour notre développement à l'international.

Contact

Didier Humbert
06 26 06 84 42
d.humbert@sykio.fr
Directeur associé



La valeur de votre offre

*En matière de **COMMUNICATION**, mieux vaut parfois un bon chef d'orchestre qui écrit la musique et va choisir lui même ses musiciens, que des musiciens qui jouent en attendant en vain leur chef d'orchestre, coincé en prospection.*

→ Depuis 2004, Verbahuit est l'agence zéro salarié qui vise les 100% de clients satisfaits.

Mes cibles

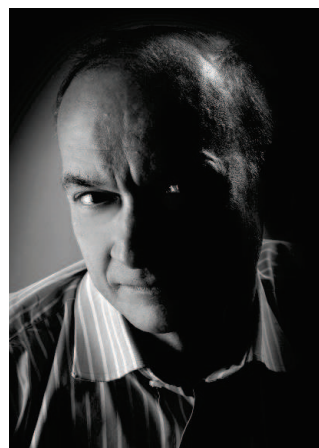
- **DG de PME** : vous souhaitez outsourcer votre communication, tant sur les aspects de réflexion stratégique (planning stratégie) que de planification puis de réalisation des actions.
→ Pour une logique de travail réactive, impliquée et réellement ad-hoc, vous ne souhaitez pas passer par une classique agence de communication...
- **Dircom** : vous avez déjà (ou non) une agence partenaire. Pourtant, pour certains dossiers, certains enjeux, certains besoins spécifiques, vous vous offririez bien un regard extérieur neuf...
→ Le recul d'un œil vierge, doublé d'une oreille fine qui sait écrire, d'un nez qui respire bien les cibles, voilà qui peut faire des pas de géants...
- **DRH** : vous faites face à des problématiques qui relèvent de l'intérêt général ; à des enjeux d'organisation, de comportements collectifs, de santé au travail... Stress et mal-être ; sécurité ; lutte contre les malversations et autres petits maux comportementaux ; pédagogie du changement...
→ Pour vous, il est souvent stratégique de savoir communiquer sans communiquer, pour agir sur des leviers aussi inventifs qu'efficaces, que seul l'ADN de votre entreprise peut imaginer...

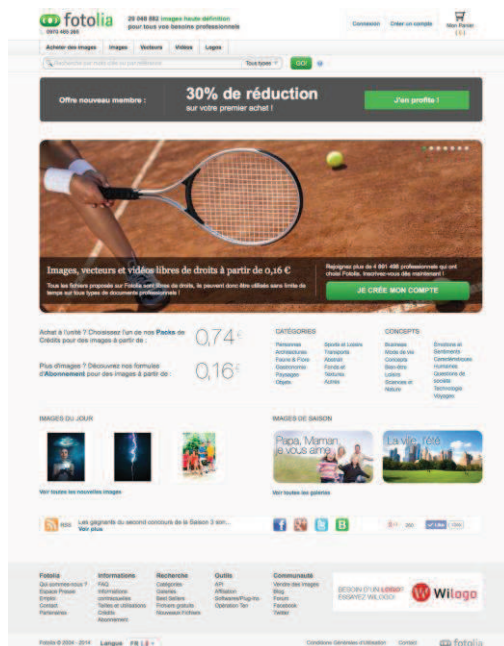
Types de partenariats recherchés

- ☆ Direction de communication par délégation
- ☆ Electron libre planning stratégique et planning action
- ☆ Gestion de la complexité appliquée aux enjeux de communication
- ☆ Pas de filtre en termes de secteur d'activité et de cibles (B2B et B2B2C, interne et externe).

Contact

Emmanuel de CHEVIGNY
Fondateur Gérant Unique
bur. : 01 40 16 92 68
Port. : 06 11 17 17 72
Mail : edechevigny@verbahuit.com





<http://www.fotolia.fr>

Banque d'images dédiée à la
communication d'entreprise



#FotoliaFrance



www.facebook.com/FotoliaFrance

La valeur de notre offre

Les métiers de photographe, illustrateur, réalisateur de vidéos, comme le marché de l'image en général, ont considérablement évolué ces dernières années avec l'essor du numérique.

Les entreprises de toutes tailles ont également vu leurs besoins de communication évoluer.

Partant du constat que les tarifs prohibitifs pratiqués par les principales banques d'images constituaient d'une part, un frein majeur au commerce de la photo d'illustration et d'autre part, un encouragement au pillage d'images sur Internet, deux entrepreneurs français Thibaud Elzière et Oleg Tscheltzoff ont créé le concept d'une place de marché en ligne au sein de laquelle les entreprises pourraient acquérir des images de qualité, à des prix abordables et dans un cadre légal et les contributeurs générer des revenus substantiels ou complémentaires grâce aux volumes de ventes.

C'est donc ainsi qu'est née, en novembre 2004, la banque d'images Fotolia, aujourd'hui leader en Europe avec une collection en ligne de plus de 28 millions d'images et vidéos à partir de 0,74 € pour tous types d'utilisation, sur tous supports, sans limite de temps et sans limite géographique. www.fotolia.fr



Nos cibles

Les TPE, PME, et grands comptes de tous secteurs d'activités, les agences de communication, les organismes de presse, les éditeurs, les administrations et les collectivités territoriales.

Partenariats recherchés

- ☆ Hébergeurs
- ☆ Imprimeurs web-to-print
- ☆ Réseaux institutionnels
- ☆ Editeurs de logiciels
- ☆ Incubateurs
- ☆ Tout autre acteur ciblant les webmasters, professionnels des arts graphiques et de la communication ou dirigeants de TPE.



OFFRE SPECIALE TRANSITION NUMERIQUE PLUS

Bénéficiez de 3 images offertes et/ou de 25% de crédits additionnels sur votre prochain achat :

<https://fr.fotolia.com/transition-numerique>

Contact

Karen Seror - Directrice de la communication

Ld : 01 83 62 24 76 - Mob : 06 11 46 39 86

karen.seror@fotolia.com

www.fotolia.fr